

# PROGRAMA SOLUCIONA II

¿Cómo hago un video pitch?

---



Ministerio de  
Desarrollo Productivo  
Argentina



## Programa Soluciona II Características del Video Pitch

El Video Pitch es una presentación breve y concisa de la idea o proyecto que debe durar hasta 3 minutos. Sugerimos que empiecen con describir el problema identificado, cómo su proyecto resuelve ese problema, el diferencial de la propuesta y la incidencia del proyecto en las actividades de la Economía del Conocimiento. Por último, hay que describir el destino de los fondos solicitados.

**El video debe ser adjuntado en formato .mp4 y con un peso máximo de 500 MB.**

# Programa Soluciona Verde **Objetivo del programa**

## **QUÉ**

Problema Identificado

## **CÓMO**

Solución - Diferencial de la Propuesta

## **PARA QUÉ**

Fondos Destinados

## **POR QUÉ**

Justificar Economía del Conocimiento

# Programa Soluciona II Características del Video Pitch

## ¿QUÉ? - Problema Identificado

En relación a este tema es importante dar a conocer cuál es el problema o necesidad no resuelta, sus necesidades/deseos en relación al producto/servicio que se ofrece. Otro aspecto que aporta es dar una idea de la dimensión del mercado potencial y cuáles son tus principales competidores.

Deberás responder alguna de las siguientes preguntas:

- ¿Cuál es el problema que identificaste para darle solución?
- ¿Por qué es un problema?
- ¿A quién se le presenta ese problema?
- ¿Cuáles son tus principales competidores y cómo solucionan ellos ese problema?

# Programa Soluciona II Características del Video Pitch

## ¿COMÓ? - Solución/Diferencial de la Propuesta

En este aspecto se debe tener en cuenta cómo se busca resolver el problema planteado y su viabilidad técnica. En relación al proyecto para el que se pide financiamiento es significativo explicar el estado del arte, situación actual y el estado de maduración en el cual se encuentra. Además, algo que al evaluador le permita tener noción de las características del producto o servicio a ofrecer y entender si tiene algún tipo de innovación.

Deberás responder alguna de las siguientes preguntas:

- ¿Cómo proponés solucionar vos el problema identificado?
- ¿Cuál es la característica distintiva de tu producto/servicio?
- ¿Cuál es la situación actual y el estado de madurez de la tecnología utilizada?
- ¿Cuál es la ventaja que tiene por sobre la competencia?

# Programa Solucionaria II Características del Video Pitch

## ¿ POR QUÉ? - Justificar Proyecto y Economía del Conocimiento

Explicanos por qué deberíamos elegir tu proyecto, teniendo en cuenta la oportunidad de aplicación de la solución presentada. Justifique el efecto y la premura de llevar adelante el proyecto que nos presenta. Además, por ser uno de los requisitos de inscripción, justifique cuál es actividad de la Economía del Conocimiento que lleva adelante o implementa en el proyecto, más allá de la actividad productiva que la empresa desarrolle.

Deberás responder alguna de las siguientes preguntas:

- ¿Cuál será el impacto de recibir los fondos en la formación, el funcionamiento y crecimiento de la empresa?
- ¿Qué actividades de la Economía del Conocimiento se contempla en la realización del proyecto? justifique la opción seleccionada

## Programa Solucionaria II Características del Video Pitch

### ¿ PARA QUÉ? - Fondos Destinados

En el cierre del video, deberías explicar a que se van a destinar los fondos solicitados; cuales son las principales erogaciones que necesitan para el desarrollo de su proyecto y qué relación tienen con la Economía del Conocimiento.

Deberás responder alguna de las siguientes preguntas:

- ¿Cuál es el destino de los fondos solicitados para el desarrollo de su proyecto?
- ¿Cuál es la incidencia de estas adquisiciones en la Economía del Conocimiento?

Consultas:  
[solucion@produccion.gob.ar](mailto:solucion@produccion.gob.ar)

Muchas Gracias

---



Ministerio de  
Desarrollo Productivo  
Argentina